

Técnica de conexiones

TEKOX

Since 1976

Proyección y planificación para la expansión internacional

Colabora:
EDP

GRUPO DE TRABAJO

Marketing y ventas



19 Septiembre 2023

www.tekox.es

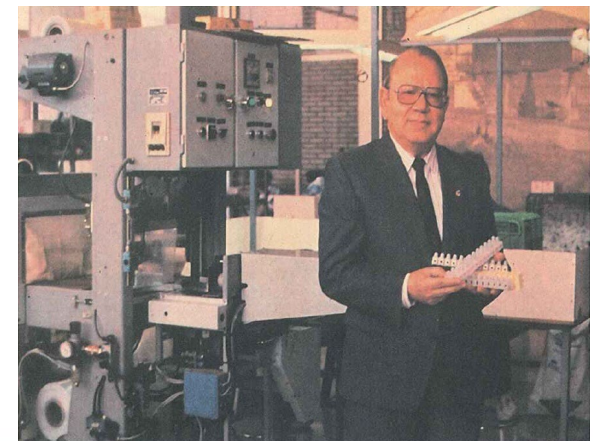


ORÍGENES DE LA EMPRESA

- ▶ **1965:** José María DíazPevida se convirtió en accionista y Director General de *Tornillera de Pumarín*, fabricante de tornillos fundado en 1948.
- ▶ **1976:** Fundación de la empresa Técnica de Conexiones (TEKOX) por José María Díaz Pevida.
- ▶ **1978:** Traslado a las nuevas instalaciones del Polígono de Asipo.
- ▶ **1978:** Compra de la primera máquina de inyección de plásticos.



TEKOX





HISTORIA DE LA EMPRESA

- ▶ **Principios 80:** Comienza la expansión internacional con la primera entrega a Argelia.

Le siguen: Chile, Portugal, Venezuela, Egipto.

- ▶ **Años 90's:** Cuota de mercado: 25% mercado español.

Exportación 35% de la facturación a 30 países.

- ▶ **1992:** Primera empresa Europea en el sector material eléctrico en obtener IQNET certificado.
- ▶ **1992:** Primera empresa en España del sector eléctrico en obtener el certificado AENOR ISO 9000.



TEKOX



HISTORIA DE LA EMPRESA

- ▶ **2008:** Traslado a nuestra actual fábrica en el Parque Tecnológico de Asturias.



TEKOX



TEKOX HOY EN DÍA

Fábrica: 3.500 m²

Almacén: 1.800m²

Oficinas: 500 m²



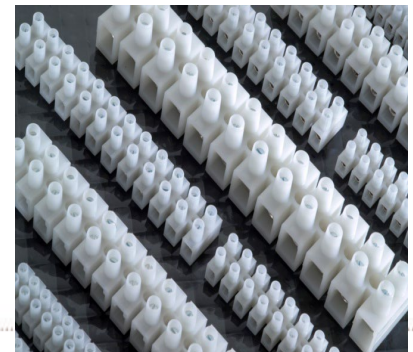
TEKOX



QUIENES SOMOS

- Mediana empresa familiar.
- Diseño, fabricación y comercialización de material eléctrico.
- Especialistas en conexiones para baja tensión.
- Único fabricante en España de Conexiones eléctricas de baja tensión de alta calidad.
- Red de representantes en España: 23 representantes.
- Establecidos internacionalmente: activos en los 5 continentes.

TEKOX





POLÍTICA EMPRESARIAL

▶ MISSION

Nuestro objetivo es ser un proveedor global clave de componentes eléctricos.

▶ VISION

- Lograr un crecimiento sostenible y rentable.
- Proporcionar a los accionistas el máximo valor.
- Fortalecer la marca Tekox.
- Dar Valor al producto.
- Ofrecer un servicio de confianza a los clientes.



TEKOX



VALORES

- Creemos en relaciones a largo plazo.
- Creamos valor para nuestros clientes a través de la innovación y la excelencia operacional.
- Tenemos un fuerte compromiso con la responsabilidad social.
- Invertimos en un personal versátil.
- Apostamos por el trabajo bien hecho.
- Buscamos constantemente la mejora continua.



TEKOX



ESTRATEGIA EMPRESARIAL



PARTES DE UN ELEMENTO DE CONEXIÓN ELÉCTRICA

- Aislante plástico
- Conductor metálico
- Tornillo de apriete

TEKOX fabrica todos los elementos que constituyen una conexión eléctrica excepto el tornillo.

APROVECHAR LAS OPORTUNIDADES



TEKOX



ESTRATEGIA EMPRESARIAL

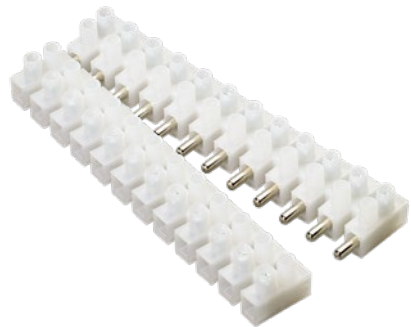
EVOLUCIÓN MODELO DE NEGOCIO

1976: Fabricante de tornillos



↓
Especialización

2023: Fabricante de conexiones eléctricas

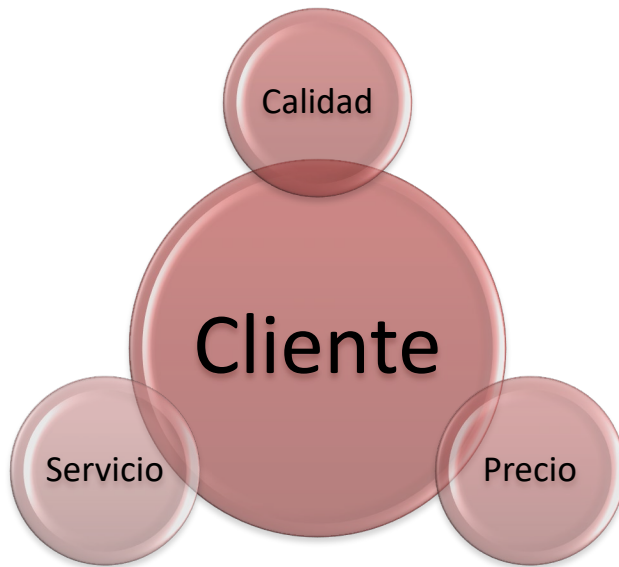


TEKOX



BUSINESS STRATEGY

FLEXIBLE BUSINESS MODEL



Características Tekox:

- T Calidad
- T Servicio al cliente
- T Variedad de productos

SIN CLIENTES, NO TIENE SENTIDO:

LOS CLIENTES CAMBIAN Y PARA AVANZAR CON ELLOS HAY QUE SER FLEXIBLES

TEKOX



CREEMOS EN RELACIONES A LARGO PLAZO

CLIENTES Y PROVEEDORES COMO PARTNERS

CRECER JUNTOS

AMENAZAS



RIESGOS

RELACIONES A LARGO PLAZO

TEKOX



BASE DE CLIENTES

DISTRIBUIDORES DE MATERIAL ELÉCTRICO: 65% Facturación

- Almacenes eléctricos mayoristas y minoristas.
- Electricistas y empresas instaladoras.
- PYMES.

FABRICANTES (OEM): 35% Facturación

- Iluminación.
- Componentes para iluminación: Balastos, Arrancadores, Transformadores, ...
- Electrodomésticos: ventiladores, Calentadores.
- Otros electrodomésticos.

TEKOX



CLAVES DE LA RELACIÓN CON LOS CLIENTES

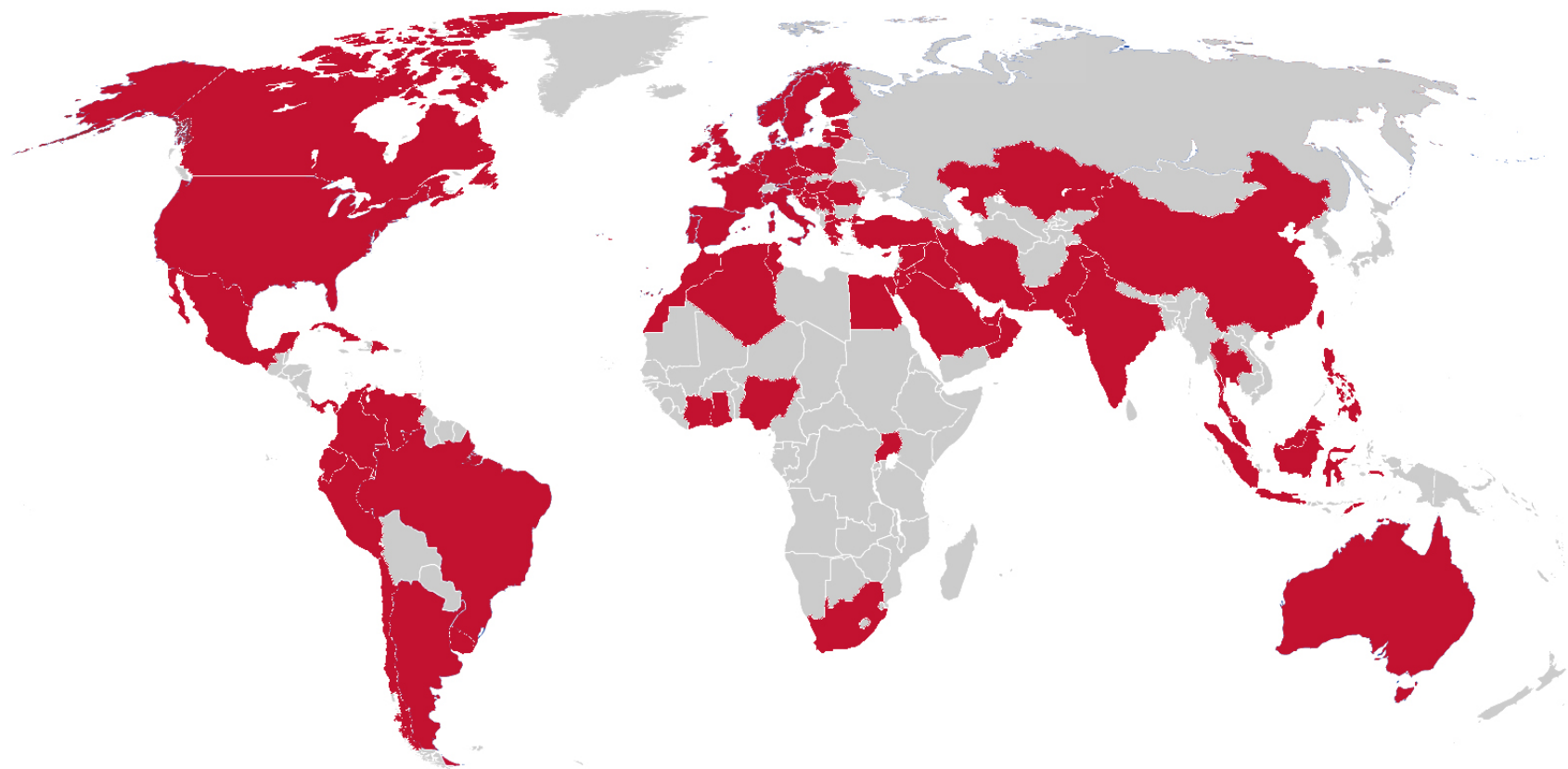
- SEGUIMIENTO**
- FLEXIBILIDAD**
- CERCANÍA**
- ACOMPAÑAMIENTO TÉCNICO**
- APOYO EN SU MERCADO**



TEKOX



NUESTRA RED DE DISTRIBUCIÓN



TEKOX



TEKOX EN DATOS

- ▶ Líder en España.
- ▶ Exportación representa un 30 % de facturación.
- ▶ Presencia internacional en más de 50 países.
- ▶ Activos en los 5 continentes.



TEKOX

Técnica de conexiones

TEKOX

Since 1976

Proyección y planificación para la expansión internacional

Colabora:
EDP

GRUPO DE TRABAJO

Marketing y ventas



19 Septiembre 2023

www.tekox.es