

Experiencia del Cliente

1. Equipo





Producto

Okticket es la **solución** Fintech más potente y completa para digitalizar y gestionar gastos de viaje profesionales



Beneficios

Adiós a la gestión manual de las notas de gasto



Deja que la tecnología trabaje por ti. El motor de reconocimiento más rápido y potente del mercado.



Reduce un 80% el tiempo que los empleados destinan al reporte y validación de los gastos de viaje.



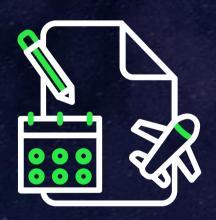
Acompañamos al cliente antes, durante y después. Sabemos que implantar una solución de estas características da vértigo y por eso te acompañamos para que le saques siempre el máximo partido.

Automatiza, digitaliza, contabiliza

Y ADEMÁS...



Nos hemos consolidado como uno de los **principales players** en el mercado nacional



Hemos ayudado a que más de 700 empresas y 300.000 usuarios Free + Corporate den el paso hacia la transformación digital



Tenemos alianzas con más de 50 partners distribuidores e integradores



Ofrecemos la mejor solución para digitalizar tickets y facturas homologada por la Agencia Tributaria y por las Diputaciones Forales de Euskadi y Navarra

Ventajas para todo tu equipo – UX Experience

Empleados que viajan

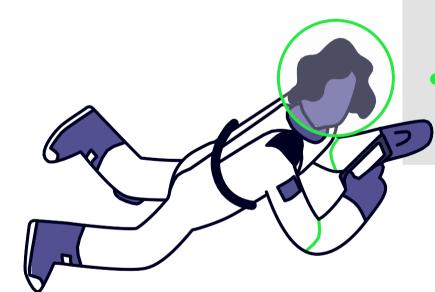
- Sencillez de uso.
- Rapidez en el reporte de los gastos de viaje.
- **Evita visitas** presenciales innecesarias a la oficina.
- Justificación de los gastos de viaje corporativos en tiempo y forma.
- No más tickets perdidos o deteriorados.

CFO y RRHH

- Ahorro de tiempo en el proceso de supervisión validación de las hojas de gastos.
- Gestión en tiempo real y desde una única plataforma.
- Alertas política de gastos.
- Trazabilidad de los gastos.
- Disminución de conflictos con los empleados en movilidad.
- Uniformidad de formatos.
- La información se guarda en un entorno cloud seguro.

Departamento IT

- **Implantación** ágil y sencilla.
- Integración avanzada, bidireccional y evolutiva.
- API completa para tomar la información necesaria.
- Interlocución técnica con personas que hablan su mismo lenguaje.



Customer Journey

5° Fase -1ª Fase - Reunión 2ª Fase - Análisis 4ª Fase -3^a Fase - Demo Seguimiento, agendada con el de necesidades Presupuesto negociación y cierre cliente Importante pedir la Poner en valor la Indagar en las Se realiza una reunión siguiente información: Seguimiento, preocupaciones del rapidez del OCR, Se para la presentación **Acciones** nº de usuarios, ERP y cliente, sus utiliza un ticket para negociación y cierre del presupuesto (en su (firmado por el cliente) proveedor. necesidades, políticas mostrar el proceso defecto por teléfono) de gasto.... real curious, excited satisfied, happy excited Experiencia frustrated usuario interested, hesitant dealfront PandaDoc PandaDoc Apps HubSpot holded Nolded

okticket

Saca una foto, tira el ticket